

Open Communications

通信无界限 – 2007西门子客户大会

2007年11月16日, 周五下午
7楼大宴会厅, 北京万达索菲特大饭店
中国北京朝阳区建国路93号万达广场C座

马上注册:

 800 820 0656 或 +86 21 61013602

 marketing.sbcs@siemens.com

编号: SE-BJ

邀请函

www.siemens.com.cn/open

SIEMENS

Open Communications

信息技术可助您大幅改善业务。越来越多的企业发现，繁多的通信设备、解决方案及应用软件，正严重影响着企业员工的协作、创新及决策制定。通过将所有这些独立的解决方案统一于一个开放式通信环境，您最宝贵的资产--员工将获得解放，能够更有效地与同事、合作伙伴及客户沟通与协作。如果您也遇到类似的情况，西门子企业通信可助您一臂之力。

我们是通信无界限领域的领先供应商，拥有多项获奖的解决方案及服务。这些产品按照LifeWorks理念设计，可将高级统一通信无缝嵌入您的现有架构。我们的所有产品、应用软件及服务均本着为您组织提高效率的目的而设计，可采用新技术提高您的市场竞争力。

大会主题演讲

主题演讲中，将有来自全球的世界级专家与您无界限沟通，主要话题包括：中国市场趋势展望与迈向Enterprise 2.0、明智的通信战略建议以及向统一通信过渡的各种途径选择。

13:00	13:30	13:40 - 13:50	13:50 - 14:20	14:20 - 14:50	14:50 - 15:20
会议签到	开场	开幕辞	中国市场展望， 通向Enterprise 2.0 之旅	通信无界限- 您Enterprise 2.0的 通信战略	通信无界限- 通过无界限通信将 企业价值最大化
		彭浩石 总裁兼CEO SBCS*	万宁 副总经理 IDC中国	Mark Straton 高级副总裁 企业系统市场 西门子通信有限公司	Eve Aretakis 全球大型IP通信总裁兼CEO 西门子通信有限公司

*上海西门子数字程控通信系统有限公司(SBCS)

注：此次会议全程提供同声翻译

OpenPath

与西门子公司合作，企业可选择不同的途径便捷、合理地向统一通信环境过渡。它是开放、灵活、以人为本、业务集中的企业支持战略，是企业不断变化的通信所需。西门子OpenPath为客户提供三种途径，让不同的客户从不同的出发点开始自己的旅程：优化、增强与转化。每一路径包括业务流程的结合、财务和技术因素，使企业直接有效地进行过渡，丝毫不影响企业的运营能力。

通信无界限客户大会

我们将在大会上为您提供先进的统一通信、协作、移动性及企业通信软件信息。此外，西门子将带您走向无界限通信之旅，为您展示如何有效地将您的企业通信从现有位置转化。此次无界限通信大会为您安排了大会主题演讲、分会场演讲及最新解决方案的现场演示。**名额有限，请立即注册。**

分会场

1

西门子客户

若您已经是西门子的客户，您可进入此分会场。您将获得我们最新的创新的IP通信基础设施及无界限解决方案信息。我们将为客户提供HiPath 4000 V4.0增强功能的详细信息、HiPath 4000 Assistant中文版(GUI)，并展示如何优化、增强和转化您的企业通信。

15:45 - 16:15	16:15 - 16:45	16:45 - 17:15
创新的IP通信	企业开放式应用软件	端到端的实施和能力
<ul style="list-style-type: none">• 西门子通信基础设施• HiPath 4000 V4.0• 客户融合计划	<ul style="list-style-type: none">• 协作• 呼叫中心• 企业无线解决方案• 行业解决方案	<ul style="list-style-type: none">• 传统服务• 管理服务• 专业服务• HiPath 4000保障计划• 2008奥运重保服务
Stephan Schaade 高级副总裁 西门子企业通信有限公司	Thomas Schneider GTM策略及业务拓展部总监 西门子企业通信有限公司	吕良 服务销售经理 上海西门子数字程控通信系统有限公司 (SBCS)

注：此次会议全程提供同声翻译



全新OpenStage 80 SIP话机

所获奖项

<p>InfoWorld 2006年度技术大奖 -最佳IP交换机</p>	<p>2007 CeBIT最佳 TeleTalk奖</p>	<p>因特网电信杂志 2006年度产品奖</p>	<p>2007 iF产品设计奖 OpenStage话机</p>
<p>Frost & Sullivan 2006年度市场领先奖</p>	<p>通信解决方案杂志 2006年度产品奖</p> <p>HiPath 8000 OpenScape 无线解决方案管理服务 HiPath无线管理器</p>		

2

企业客户

若您对西门子先进的通信解决方案感兴趣，而尚未成为西门子的客户，您可以进入此分会场。届时将有专家为您深入介绍西门子产品组合，带您领略统一通信融合的无界限架构，一个更加融合、更加灵活、更能为您企业增值的平台。

15:45 - 16:15

开放式标准架构的价值 - 让您的业务拥有更大的灵活性及灵敏度

- 开放式标准的威力

Thomas Wiemers
副总裁，市场战略部门
西门子企业通信有限公司

16:15 - 16:45

将通信视作是面向用户的一种服务之价值 - 助您业务发展

- 来自西门子企业通信的业务组合的价值
- 移动性与可视性的价值
- 通信服务的价值

Mark Straton
高级副总裁
企业系统市场推广部
西门子通信有限公司

16:45 - 17:15

SBSCS的价值 - 为您的业务提供一站式先进的通信解决方案与服务

Michel Feijen
产品市场部总监
上海西门子数字程控通信系统有限公司 (SBSCS)

注：此次会议全程提供同声翻译

3

渠道合作伙伴

西门子企业级合作伙伴计划将为合作伙伴提供一个积极协作的工作环境。通过此项协议，我们将能一同协作，为客户提供一整套广泛和可以不断扩展的创新技术和产品的产品组合。这个分会场为您准备了最新的技术与合作项目信息，帮助您更好地了解西门子，更容易和我们一起合作，并走向成功。

15:45 - 16:15

创新技术与为中小型企业所提供服务的介绍

- 适合中小企业的SEN产品组合
- 合作伙伴能够销售什么？

Thomas Stoecker
项目经理
战略发展部门
西门子通信有限公司

16:15 - 16:45

销售西门子移动解决方案为您带来财富

- 中国无线市场展望
- 基于HiPath无线解决方案
- 销售政策

张桓
IP/数据部总监
上海西门子数字程控通信系统有限公司

16:45 - 17:15

西门子企业级合作伙伴计划 (SEPP)

- SEPP计划一览
- 西门子与合作伙伴互惠互利的SEPP计划

俞国华
间接销售部总监
上海西门子数字程控通信系统有限公司

注：此次会议全程提供同声翻译

专家

主题演讲者

彭浩石 先生



彭浩石先生主要负责中国西门子数字程控通信系统有限公司(SBCS)的业务。作为公司总裁兼首席执行官，他带领全公司400多名员工，为客户提供先进的企业通信解决方案与高质量的服务。如今，SBCS已成为世界领先的无界限通信解决方案提供商之一，为不同规模的企业提供通信解决方案。

总裁兼CEO
上海西门子数字程控通信系统有限公司 (SBCS)

万宁 先生



万宁先生是国际数据公司 (IDC) 中国副总经理兼业务发展总监，负责管理各项IDC调研工作，拓展新的业务，以及监督所有在中国的市场业务。万先生致力于以下领域的调研与分析：网络与通信，互联网与电子商务，软件与IT服务等。他不仅是一位具有活力的演讲者，也是这些领域的专家。

副总经理
IDC中国

Mark Straton 先生



Mark Straton先生现担任西门子通信企业系统市场高级副总裁，主要负责公司的全球市场战略决策、间接渠道与产品市场推广。Straton先生的使命是将西门子定位为全球无界限通信的领先者。自1984年加入西门子以来，他在不同的岗位担任管理工作，并成为西门子LifeWorks愿景与OpenScape解决方案的主要设计者。Straton先生最近被国际通信杂志编辑部选入IP通信百强权威发言人之一。

高级副总裁, 企业系统市场推广部
西门子通信有限公司

Eve Aretakis 女士



Eve Aretakis女士现担任西门子公司两项要职。其一是西门子通信首席执行官，负责西门子企业通信在美国的所有业务运作。同时，她还担任西门子企业通信全球大型IP与应用软件组织主管，负责新一代网络产品的发展、推广与支持，其中包括HiPath 8000软交换、HiPath企业网关系列产品、网络管理、企业应用软件等。在应用领域方面她还致力于统一通信与呼叫中心解决方案的研发。

全球大型IP通信总裁兼CEO
西门子通信有限公司

马上注册:

800 820 0656 或 +86 21 61013602

marketing.sbcs@siemens.com

www.siemens.com.cn/open

分会场演讲者

Stephan Schaade 先生

高级副总裁, “大型融合企业”业务主管
西门子企业通信有限公司 (SEN)

Stephan Schaade先生现担任西门子企业通信“大型融合企业”业务主管。他自1994年加入西门子，曾担任HiPath 4000的产品管理及产品定义总监。Schaade先生在培训及电子教学方面拥有丰富的经验，是大型融合企业领域颇具代表的演讲者。

Thomas Schneider 先生

GTM战略及业务发展总监
西门子企业通信有限公司 (SEN)

Thomas Schneider先生现担任西门子企业通信GTM战略及业务发展总监，主要负责西门子全球统一通信企业市场战略。自1984年加入西门子工作以来，Schneider先生为发展通信事业，巩固ITC市场做出了重要贡献。

吕良 先生

服务销售经理
上海西门子数字程控通信有限公司 (SBCS)

吕良先生在数据语音领域具有超过10年的经验，现在SBCS担任服务销售经理，他的主要职责是向客户提供优质服务，以协助他们高效地管理通信运营业务。

Thomas Wiemers 先生

副总裁, 市场策略部
西门子企业通信有限公司 (SEN)

Thomas Wiemers博士在SEN慕尼黑担任市场策略部副总裁。他以其在市场策略领域的经验和极具远见的思想著称。另外，他还是魏玛包豪斯学院的客座教授，他最著名的一篇课题叫作“高端技术的市场营销”。

费彦 先生

产品市场部总监
上海西门子数字程控通信有限公司 (SBCS)

费彦先生在企业通信解决方案方面拥有丰富的产品及项目管理经验。他渊博的技术知识及在亚洲的众多大型企业项目管理经验，令他获得了良好的声誉。

Thomas Stoecker 先生

项目经理, 战略拓展部
西门子企业通信有限公司 (SEN)

Thomas Stoecker先生是SEN战略拓展部的项目经理。他曾经任职于德国西门子总部，担任过通信/移动电话、市场调研和组合管理的项目经理。在过去8年中，他在电信行业的面向最终客户业务以及B2B领域积累了丰富的经验。

张桓 先生

IP/数据部门总监
上海西门子数字程控通信有限公司 (SBCS)

张桓先生在SBCS担任IP数据部总监。他曾在思科任职，现在主要负责管理数据通信业务，此业务包括中国区企业移动解决方案及信息技术系统的整合。

俞国华 先生

间接销售部总监
上海西门子数字程控通信有限公司 (SBCS)

俞国华先生在SBCS负责管理间接渠道销售业务。他曾在惠普任职，并在渠道分销领域具有10年以上的经验，现在正成功地带领SBCS渠道业务快速地增长。

注：此次会议全程提供同声翻译